

Présentation aux investisseurs

Résultats du deuxième trimestre de 2021

Le 9 août 2021



POWER CORPORATION
DU CANADA

Déclarations prospectives et COVID-19

Déclarations prospectives

Au cours de la rencontre d'aujourd'hui, les représentants de la Société peuvent, dans leurs remarques ou leurs réponses à des questions, faire des déclarations prospectives, et les documents qui accompagnent leurs propos peuvent aussi en contenir.

Certains énoncés, autres que les énoncés d'un fait historique, sont des déclarations prospectives qui s'appuient sur certaines hypothèses et traduisent les attentes actuelles de la Société ou qui traduisent les attentes actuelles des filiales ouvertes de la Société, telles qu'elles sont publiées dans leur rapport de gestion respectif, lorsqu'il s'agit de renseignements concernant ces filiales. Les déclarations prospectives sont fournies afin d'aider l'auditeur/le lecteur à comprendre la performance financière, la situation financière et les flux de trésorerie de la Société à certaines dates et pour les périodes closes à certaines dates et de présenter de l'information sur les attentes et les plans actuels de la direction concernant l'avenir. L'auditeur/le lecteur ne doit pas oublier que ces déclarations peuvent ne pas convenir à d'autres fins. Les déclarations de cette nature peuvent notamment porter sur l'exploitation, les activités, la situation financière, les résultats financiers prévus, le rendement, les perspectives d'affaires, les possibilités, les priorités, les cibles, les buts, les objectifs, stratégies et perspectives continues de la Société et de ses filiales, y compris la stratégie en matière de technologies financières, l'incidence prévue de la pandémie de COVID-19 sur les activités, les résultats et les dividendes de la Société et de ses filiales, de même que les perspectives économiques en Amérique du Nord et à l'échelle mondiale, pour l'exercice considéré et les périodes à venir, l'incidence prévue de la réorganisation de CFP et de PCC en février 2020 (la réorganisation), l'offre publique de rachat dans le cours normal des activités de la Société (telle qu'elle est définie aux présentes), la gestion des entreprises autonomes de manière à réaliser de la valeur au fil du temps, la feuille de route en matière de création de valeur, les activités de mobilisation de capitaux des plateformes de placement, le calendrier de la transaction proposée avec GP Strategies (telle qu'elle est définie aux présentes), et les attentes publiées par les filiales de la Société, y compris en ce qui a trait à l'acquisition des activités liées aux services de retraite à service complet de Prudential (telle qu'elle est définie aux présentes), de SecurIndemnité inc. et d'Ark Life (telle qu'elle est définie aux présentes) ainsi qu'aux synergies, aux incidences et au calendrier connexes, de même qu'à la suite des acquisitions des activités liées aux services de retraite de MassMutual, de Personal Capital et de Northleaf (dans chaque cas, telles qu'elles sont définies aux présentes) ainsi que des synergies, des incidences et du calendrier connexes. Les déclarations prospectives comprennent des énoncés de nature prévisionnelle, dépendent de conditions ou d'événements futurs ou s'y rapportent, comprennent des termes tels que « s'attendre à », « anticiper », « planifier », « croire », « estimer », « chercher à », « avoir l'intention de », « viser », « projeter » et « prévoir », ainsi que les formes négatives de ces termes et d'autres expressions semblables, ou se caractérisent par l'utilisation de la forme future ou conditionnelle de verbes tels que « être », « devoir » et « pouvoir ».

De par leur nature, les déclarations prospectives sont exposées à des risques et à des incertitudes intrinsèques, tant généraux que particuliers, qui font en sorte que des attentes, des prévisions, des prédictions, des projections et des conclusions pourraient se révéler inexactes, que des hypothèses pourraient être incorrectes et que des objectifs ou des buts et priorités stratégiques pourraient ne pas être atteints. Divers facteurs, dont bon nombre sont indépendants de la volonté de la Société et de ses filiales, touchent les activités, le rendement et les résultats de la Société et de ses filiales ainsi que leurs entreprises. En raison de ces facteurs, les résultats réels pourraient différer de façon significative des attentes actuelles à l'égard des événements ou des résultats estimés ou prévus. Ces facteurs comprennent notamment l'incidence, ou l'incidence imprévue, de la conjoncture économique, de la situation politique et des marchés en Amérique du Nord et dans le monde, des fluctuations des taux d'intérêt, du taux d'inflation et des taux de change, des politiques monétaires, des investissements des entreprises et de la santé des marchés boursiers et des marchés financiers locaux et mondiaux, de la gestion des risques liés à la liquidité des marchés et au financement, des risques liés aux placements dans des titres de sociétés fermées et des titres illiquides, des risques liés aux instruments financiers, des changements de conventions et de méthodes comptables utilisées pour présenter l'information financière (y compris les incertitudes liées aux estimations, aux hypothèses et aux jugements importants), l'incidence de l'application de modifications comptables futures, de la concurrence, des risques opérationnels et de ceux liés à la réputation, des changements technologiques, des risques liés à la cybersécurité, de modifications à la réglementation gouvernementale, à la législation et aux lois fiscales, des décisions judiciaires ou réglementaires imprévues, des catastrophes naturelles, des catastrophes causées par l'homme, des attaques terroristes, des guerres et d'autres conflits, d'une pandémie ou de toute autre crise de santé publique (telle que la COVID-19), de la capacité de la Société et de ses filiales à effectuer des transactions stratégiques, à intégrer les entreprises acquises et à mettre en œuvre d'autres stratégies de croissance, ainsi que de la capacité de la Société et de ses filiales à prévoir et à gérer avec succès les facteurs susmentionnés et, en ce qui concerne les déclarations prospectives des filiales de la Société publiées dans le présent document, les facteurs présentés par ces filiales dans leur rapport de gestion respectif, déposé auprès des autorités canadiennes en valeurs mobilières et accessible au www.sedar.com.

L'auditeur/le lecteur est prié d'examiner attentivement ces facteurs et d'autres facteurs, incertitudes et événements éventuels et de ne pas se fier indûment aux déclarations prospectives. L'information contenue dans les déclarations prospectives est fondée sur certaines hypothèses importantes ayant permis de tirer une conclusion ou d'effectuer une prévision ou une projection, incluant les perceptions de la direction en ce qui concerne les tendances historiques, les conditions actuelles et l'évolution future prévue, ainsi que d'autres facteurs considérés comme appropriés dans les circonstances, notamment la disponibilité de la trésorerie pour effectuer des rachats en vertu de l'offre publique de rachat dans le cours normal des activités, le fait que l'on ne s'attend pas à ce que les facteurs mentionnés dans le paragraphe qui précède, collectivement, aient une incidence importante sur la Société et ses filiales et, en ce qui concerne les déclarations prospectives des filiales de la Société publiées dans le présent document, les risques présentés par ces filiales dans leur rapport de gestion et leur notice annuelle respectifs les plus récemment déposés auprès des autorités canadiennes en valeurs mobilières et accessibles au www.sedar.com. Bien que la Société considère ces hypothèses comme étant raisonnables en fonction de l'information dont dispose actuellement la direction, elles pourraient se révéler inexactes.

À moins que les lois canadiennes applicables ne l'exigent expressément, la Société n'est pas tenue de mettre à jour les déclarations prospectives pour tenir compte d'événements ou de circonstances survenus après la date à laquelle ces déclarations ont été formulées ou encore d'événements imprévus, à la lumière de nouveaux renseignements, d'événements ou de résultats futurs, ou autrement.

Des renseignements supplémentaires concernant les risques et incertitudes liés aux activités de la Société, et les facteurs et hypothèses importants sur lesquels les renseignements contenus dans les déclarations prospectives sont fondés, sont fournis dans ses documents d'information, y compris son plus récent rapport de gestion intermédiaire et sa plus récente notice annuelle, déposés auprès des autorités canadiennes en valeurs mobilières et accessibles au www.sedar.com.

COVID-19

L'éclatement de la nouvelle souche de coronavirus, plus précisément identifiée comme la « COVID-19 », a forcé les gouvernements à l'échelle mondiale à mettre en œuvre des mesures d'urgence pour freiner la propagation du virus. Ces mesures, qui comprennent des interdictions de voyage, l'imposition de restrictions à certaines entreprises non essentielles, des périodes d'isolement volontaire et la distanciation sociale, ont perturbé de façon significative les entreprises à l'échelle mondiale, ce qui s'est traduit par un ralentissement économique. Les gouvernements et les banques centrales ont réagi en mettant en place des interventions monétaires et fiscales importantes afin de stabiliser les conditions économiques. Les marchés boursiers ont particulièrement été volatils, subissant des reculs importants et rapides au cours du premier trimestre de 2020. Cependant, les marchés ont depuis montré des signes de reprise.

La durée de la pandémie de COVID-19 et l'ampleur de ses répercussions demeurent incertaines pour l'instant. La distribution des vaccins a donné lieu à un assouplissement des restrictions dans plusieurs économies, mais la pandémie de COVID-19 continue de perturber considérablement les entreprises à l'échelle mondiale, prolongeant par le fait même les pressions économiques. Bien que les conditions se soient stabilisées, de nombreux facteurs continuent d'alimenter l'incertitude économique, notamment le déploiement et l'efficacité des vaccins, l'émergence de nouveaux variants de la COVID-19 et la durabilité et l'efficacité des interventions des gouvernements et des banques centrales. Il n'est pas possible d'évaluer de façon fiable la durée et la gravité de cette situation, tout comme son incidence sur les résultats financiers ou la situation financière de la Société et de ses filiales en exploitation pour les périodes futures. Se reporter au plus récent rapport de gestion intermédiaire de la Société, déposé auprès des autorités canadiennes en valeurs mobilières et accessible au www.sedar.com.

Informations présentées à l'égard des sociétés ouvertes dans lesquelles la Société investit, mesures non conformes aux normes IFRS et précisions sur la valeur de l'actif net

Informations présentées à l'égard des sociétés ouvertes dans lesquelles la Société investit

Les informations contenues dans cette présentation ainsi que toute déclaration faite oralement, notamment en réponse aux questions, i) concernant Great-West Lifeco et IGM, selon le cas, sont tirées des rapports de gestion intermédiaires et annuels de Great-West Lifeco et d'IGM, tels qu'elles les ont respectivement préparés et publiés, conformément aux lois sur les valeurs mobilières applicables, et dont il est également possible d'obtenir des exemplaires directement sur SEDAR (www.sedar.com) ou sur leurs sites Web, au www.greatwestlifeco.com et au www.igmfinc.com; et ii) concernant GBL sont tirées de l'information publiée par GBL, notamment dans son rapport semestriel au 30 juin 2021. Pour obtenir plus de renseignements sur les résultats de GBL, consulter son site Web, au www.gbl.be.

Mesures financières non conformes aux normes IFRS

La Société a complété la réorganisation et a annoncé un changement à sa stratégie au début de 2020. Au quatrième trimestre de 2020, la Société a modifié la présentation des activités détenues par l'entremise de la Financière Power. Auparavant, les résultats de la Financière Power, y compris ses activités propres, étaient présentés séparément par la Société. Depuis la réorganisation, les activités propres de la Société et celles de la Financière Power sont gérées conjointement et sont présentées sur une base combinée à la section Résultats de la Société. Les activités d'investissement de la Financière Power, à l'exception de ses participations dans des sociétés en exploitation cotées en bourse, sont principalement composées des investissements dans les technologies financières, qui sont tous gérés par Sagard et qui sont présentés sur une base combinée avec les activités d'investissement de Sagard, représentant la structure de gestion et de supervision. Les chiffres comparatifs des états non consolidés des résultats, des bilans non consolidés et des états non consolidés des flux de trésorerie ont été retraités pour refléter ce changement.

De plus, au deuxième trimestre de 2020, la Société a modifié la présentation des sociétés de gestion d'actifs détenues par les plateformes de placement. Auparavant, les activités de gestion d'actifs étaient consolidées et incluses en tant qu'activités propres dans le bilan non consolidé de la Société. Les activités de chaque société de gestion d'actifs sont maintenant présentées avec leurs résultats. Les chiffres comparatifs des bilans non consolidés et des états non consolidés des flux de trésorerie ont été retraités pour refléter ce changement.

Le bénéfice net attribuable aux détenteurs d'actions participantes comprend ce qui suit :

- le bénéfice net ajusté attribuable aux détenteurs d'actions participantes;
- les ajustements, notamment l'incidence après impôt des éléments qui, selon le jugement de la direction, rendraient la comparaison des résultats liés à l'exploitation d'une période à l'autre moins significative, y compris les éléments identifiés par la direction de ses sociétés en exploitation cotées en bourse. Les ajustements comprennent la quote-part revenant à la Société de l'incidence sur Great-West Lifeco de la révision des hypothèses actuarielles et des mesures prises par la direction, de l'incidence directe des cours des actions et des taux d'intérêt du marché sur les passifs relatifs aux contrats d'assurance, déduction faite de la couverture, et de certains éléments qui, de l'avis de la direction, ne sont pas représentatifs des résultats des activités sous-jacentes, qui comprennent celles identifiées comme telles par une filiale ou une entreprise contrôlée conjointement.

La direction se sert de ces mesures financières pour présenter et analyser la performance financière de Power Corporation et elle croit qu'elles procurent à l'auditeur/au lecteur un supplément d'information utile pour l'analyse des résultats de la Société. Le bénéfice net ajusté, selon la définition de la Société, aide l'auditeur/le lecteur à comparer les résultats de la période considérée à ceux des périodes précédentes, car il reflète l'avis de la direction en ce qui concerne la performance opérationnelle de la Société et de ses filiales et parce que les éléments qui ne sont pas considérés comme des composantes des résultats des activités sous-jacentes sont exclus.

Le bénéfice net ajusté attribuable aux détenteurs d'actions participantes et le bénéfice net ajusté par action sont des mesures financières non conformes aux normes IFRS qui n'ont pas de définition normalisée et qui pourraient ne pas être comparables aux mesures semblables utilisées par d'autres entités.

La Société utilise également un mode de présentation non consolidée pour présenter et analyser ses résultats, en vertu duquel ses participations, détenues par l'entremise de la Financière Power, lui donnant le contrôle dans Great-West Lifeco, IGM, Portage I, Portage II, Portage III et Wealthsimple ainsi que les autres filiales consolidées par Power Corporation sont comptabilisées au moyen de la méthode de la mise en équivalence. La présentation non consolidée n'est pas conforme aux normes IFRS. Toutefois, elle est utile à l'auditeur/au lecteur puisqu'elle permet de présenter les résultats de la société de portefeuille (la société mère) séparément des résultats de ses filiales en exploitation consolidées.

La valeur de l'actif net est couramment utilisée par les sociétés de portefeuille pour déterminer leur valeur. La valeur de l'actif net correspond à la juste valeur des actifs non consolidés de Power Corporation, moins sa dette nette et ses actions privilégiées. Les placements détenus dans des entités ouvertes (y compris Great-West Lifeco, IGM et GBL [par l'entremise de Parjointco]) sont évalués à leur valeur de marché, et les placements dans des entités fermées et des fonds de placement sont évalués selon la meilleure estimation de leur juste valeur par la direction. La valeur de l'actif net de GBL est établie en fonction des valeurs de marché actuelles des participations dans des sociétés ouvertes, majorée de la juste valeur des activités des fonds d'actions de sociétés fermées et des actions propres de GBL, moins la dette nette. Cette mesure présente à la direction et aux investisseurs la juste valeur de l'actif net de la société de portefeuille et aide l'auditeur/le lecteur à déterminer la valeur de la société de portefeuille.

Cette présentation pourrait également contenir d'autres mesures financières non conformes aux normes IFRS que les filiales de la Société divulguent publiquement, dont les souscriptions, l'actif géré et l'actif administré. Pour obtenir une définition des mesures financières non conformes aux normes IFRS et leur rapprochement avec les mesures financières conformes aux normes IFRS, le cas échéant, se reporter à la section Mesures financières et présentation non conformes aux normes IFRS du plus récent rapport de gestion de la Société.

Précisions sur la valeur de l'actif net

Les sociétés de gestion des plateformes de placements dans des actifs alternatifs et China AMC sont présentées à leur valeur comptable, conformément aux normes IFRS. Sagard Holdings inclut les placements de la Société dans Portage I, Portage II, Portage III et Wealthsimple, détenus par la Financière Power. Un passif d'impôt différé additionnel de 177 M\$ est inclus dans la valeur de l'actif net des participations dans les entreprises autonomes présentées à leur juste valeur, sans tenir compte d'éventuelles stratégies de réduction d'impôt. La Société a des attributs fiscaux (qui ne sont pas par ailleurs comptabilisés dans le bilan) qui pourraient réduire l'impôt advenant la cession de ses participations dans les entreprises autonomes. Conformément à IAS 12, *Impôts sur le résultat*, aucun passif d'impôt différé n'a été comptabilisé relativement aux différences temporaires liées aux participations dans les filiales et dans les entreprises contrôlées conjointement, car la Société est en mesure d'exercer un contrôle sur la date à laquelle les différences temporaires se résorberont, et qu'il est probable que les différences temporaires ne se résorberont pas dans un avenir prévisible. Si la Société devait céder une participation dans une filiale ou une entreprise contrôlée conjointement, les impôts exigibles à la suite de cette cession seraient minimisés grâce à une planification et une structure fiscales minutieuses et prudentes, de même qu'en utilisant les attributs fiscaux disponibles qui n'ont pas été autrement comptabilisés dans le bilan, notamment les pertes fiscales, les coûts fiscaux, le revenu protégé et les surplus fiscaux étrangers liés à la filiale ou à l'entreprise contrôlée conjointement.

Participants à la conférence téléphonique



R. Jeffrey Orr

Président et chef de la direction



Gregory D. Tretiak, FCPA, FCA

Vice-président exécutif et chef des services financiers

Faits saillants du deuxième trimestre de 2021



POWER CORPORATION
DU CANADA

PCC et sociétés en exploitation cotées en bourse

- Cette conférence téléphonique fait suite à des événements tenus récemment par PCC et ses sociétés en exploitation cotées en bourse.
- Pour toute demande d'information précise, les investisseurs sont priés de communiquer directement avec la société concernée.

	Événement/date	Ressource
 POWER CORPORATION DU CANADA www.powercorporation.com/fr	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Communiqué de presse sur les résultats du T2 de 2021 	6 août 2021 relations.investisseurs@powercorp.com
 GREAT-WEST LIFE ^{CO} INC. www.greatwestlifeco.com/fr	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Conférence téléphonique du T2 de 2021 ▪ Communiqué de presse sur les résultats du T2 de 2021 ▪ Conférence téléphonique portant sur l'acquisition des activités liées aux services de retraite de Prudential ▪ Journée des investisseurs portant sur Empower Retirement 	4 août 2021 3 août 2021 21 juillet 2021 8 juin 2021 deirdre.neary@canadalife.com
 Financière IGM www.igmfinancial.com/fr	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Conférence téléphonique du T2 de 2021 ▪ Communiqué de presse sur les résultats du T2 de 2021 	5 août 2021 4 août 2021 investor.relations@igmfinancial.com
 GBL www.gbl.be/fr	<ul style="list-style-type: none"> ▪ Présentation aux analystes du premier semestre de 2021 ▪ Communiqué de presse sur les résultats du premier semestre de 2021 	2 août 2021 30 juillet 2021 adonohoe@gbl.be

Faits saillants récents concernant le groupe de sociétés de Power Corporation

- Great-West Lifeco déclare un bénéfice fondamental solide au deuxième trimestre de 2021 pour l'ensemble de ses activités, favorisé par la croissance interne et externe d'Empower Retirement.
- IGM déclare un bénéfice, des ventes nettes, un actif géré et un actif sous services-conseils ayant tous atteint des sommets records.
- La valeur de l'actif net de GBL atteignait 23,1 G€ au 30 juin 2021, soit une hausse de 9 % par rapport au 31 mars 2021 et de 31 % par rapport au 30 juin 2020, poursuivant sa remontée malgré les contrecoups liés à la pandémie.
- Empower Retirement annonce une entente visant l'acquisition des activités liées aux services de retraite à service complet de Prudential, soit une transaction d'une valeur totale de 4,45 G\$ (3,55 G\$ US).
- Irish Life annonce une entente visant l'acquisition d'Ark Life pour un montant de 230 M€.
- La Canada Vie annonce une entente visant l'acquisition de SécuritéIndemnité.
- GP Strategies annonce sa fusion avec Learning Technologies Group, portant la valeur de la participation de PCC à 76 M\$ US et contribuant ainsi à faire progresser l'objectif de création de valeur de PCC pour ses entreprises autonomes.
- Portage Fintech Acquisition Corporation, une société d'acquisition à vocation spécifique, complète son premier appel public à l'épargne de 240 M\$ US et est inscrite sous le symbole « PFTAU ».
- Power Pacific mobilise des engagements en capital de 200 M\$ US provenant d'un régime de retraite américain.

Faits saillants financiers de Power Corporation – T2 de 2021

- Au 30 juin 2021, la valeur de l'actif net par action ⁽¹⁾ a augmenté de 12 % pour s'établir à 51,60 \$, comparativement à 45,94 \$ au 31 mars 2021.
 - La valeur de l'actif net par action a enregistré une augmentation additionnelle de 3 %, pour s'établir à 53,10 \$ au 6 août 2021 ⁽²⁾.
- Le bénéfice net par action s'est chiffré à 1,47 \$, comparativement à 0,99 \$ au T2 de 2020.
- Le bénéfice net ajusté par action ⁽¹⁾ s'est chiffré à 1,51 \$, un montant record comparativement à 0,79 \$ au T2 de 2020.
- Le conseil d'administration a déclaré un dividende trimestriel de 44,75 ¢ par action.

⁽¹⁾ La valeur de l'actif net, la valeur de l'actif net par action et le bénéfice net ajusté par action sont des mesures financières non conformes aux normes IFRS. Se reporter à la section Mesures financières et présentation non conformes aux normes IFRS du plus récent rapport de gestion de la Société pour obtenir une définition de ces mesures financières non conformes aux normes IFRS et leur rapprochement avec les mesures financières conformes aux normes IFRS.

⁽²⁾ La valeur de l'actif net par action est basée sur la valeur de l'actif net au 30 juin 2021, ajustée selon les valeurs de marché des sociétés en exploitation et des placements cotés en bourse (Lion Électrique, GP Strategies, portefeuille d'actions de catégorie A en Chine) au 6 août 2021.

Valeur de l'actif net

- La valeur de l'actif net par action s'est chiffrée à 51,60 \$ au 30 juin 2021, soit une hausse de 12 % par rapport au 31 mars 2021.
- La valeur de 53,10 \$ par action au 6 août 2021 ⁽¹⁾ représente une hausse additionnelle de 1,50 \$, ou 3 %.

	(en C\$)	30 juin 2021	Pourcentage de la valeur de l'actif brut
Sociétés en exploitation cotées en bourse ⁽²⁾	Great-West Lifeco	22,8 \$	56,2 %
	Financière IGM	6,5	15,9 %
	GBL	3,1	7,6 %
		32,4	79,7 %
Plateformes de placements dans des actifs alternatifs	Sagard Holdings	1,8	4,4 %
	Power Sustainable	1,7	4,3 %
		3,5	8,7 %
Autres	China AMC	0,7	1,7 %
	Entreprises autonomes	2,0	4,9 %
	Autres actifs et investissements	0,6	1,6 %
	Trésorerie et équivalents de trésorerie	1,4	3,4 %
	Valeur de l'actif brut	40,7 \$	100 %
	Passif et actions privilégiées	(5,7)	
	Valeur de l'actif net	34,9 \$	
	Actions en circulation (en millions)	676,5	
	Valeur de l'actif net par action (en \$)	51,60 \$	

⁽¹⁾ La valeur de l'actif net par action est basée sur la valeur de l'actif net au 30 juin 2021, ajustée selon les valeurs de marché des sociétés en exploitation et des placements cotés en bourse (Lion Électrique, GP Strategies, portefeuille d'actions de catégorie A en Chine) au 6 août 2021.

⁽²⁾ En fonction du cours de clôture de 36,82 \$ pour Great-West Lifeco, de 43,76 \$ pour IGM et de 94,34 € pour GBL au 30 juin 2021.

Note : Se reporter à la section Précisions sur la valeur de l'actif net au début de cette présentation pour obtenir plus d'information.

Bénéfice par action de PCC

- Le bénéfice net par action s'est chiffré à 1,47 \$, comparativement à 0,99 \$ au T2 de 2020.
- Le bénéfice net ajusté par action s'est chiffré à 1,51 \$, comparativement à 0,79 \$ au T2 de 2020.

(en dollars par action)	T2 2021	T2 2020
Great-West Lifeco	0,81	0,70
IGM	0,22	0,17
GBL	0,03	0,12
Incidence de la consolidation ⁽¹⁾	0,14	(0,07)
	1,20	0,92
Plateformes de placements dans des actifs alternatifs et autres ⁽²⁾⁽³⁾	0,18	(0,01)
China AMC	0,02	0,01
Entreprises autonomes ⁽²⁾⁽⁴⁾	0,23	0,01
	1,63	0,93
Activités propres et autres	(0,12)	(0,14)
Bénéfice net ajusté par action ⁽⁵⁾	1,51	0,79
Ajustements	(0,04)	0,20
Bénéfice net par action ⁽⁵⁾	1,47	0,99
Nombre moyen pondéré d'actions participantes en circulation (en millions)	676,8	676,3

Note : Apports des sociétés en exploitation au bénéfice net ajusté, tels qu'ils ont été présentés par Great-West Lifeco, IGM et GBL.

⁽¹⁾ L'incidence de la consolidation reflète : i) l'élimination des transactions intersociétés; ii) la méthode comptable que la Société applique au bénéfice net présenté par les sociétés en exploitation cotées en bourse pour les placements sous contrôle commun, incluant a) un ajustement lié à la participation de Great-West Lifeco dans PPSIE et b) une répartition des résultats du portefeuille d'investissements dans les technologies financières (y compris Wealthsimple, Koho, Portage I, Portage II et Portage III) dans les apports de Great-West Lifeco et d'IGM en fonction de leur participation respective; et iii) les ajustements apportés conformément à IAS 39 pour IGM et GBL. Se reporter au tableau détaillé à la section États non consolidés des résultats du plus récent rapport de gestion de la Société.

⁽²⁾ Présenté dans les placements alternatifs et autres placements dans les états non consolidés des résultats du plus récent rapport de gestion de la Société.

⁽³⁾ Comprend le bénéfice des plateformes de placements dans des actifs alternatifs de la Société, y compris les placements détenus par l'entremise de la Financière Power.

⁽⁴⁾ Comprend les résultats de Lion Électrique, LMPG, Peak, GP Strategies et IntegraMed (jusqu'à la date de la déconsolidation, le 20 mai 2020).

⁽⁵⁾ Attribuable aux détenteurs d'actions participantes.

PCC déploie une stratégie ciblée mettant l'accent sur les services financiers

- Elle met l'accent sur les services financiers plutôt que sur la diversification.
- Les sociétés en exploitation cotées en bourse continuent de mener des stratégies de création de valeur internes et externes.
- Elle génère une valeur supplémentaire grâce aux moyens suivants :
 - Bâtir des sociétés de gestion d'actifs alternatifs, créer de la valeur à titre de gestionnaires d'actifs et générer des rendements attrayants sur les capitaux de lancement de PCC.
 - Gérer les entreprises autonomes de manière à réaliser de la valeur au fil du temps.
 - Appliquer des pratiques de gestion des coûts rigoureuses.
 - Gérer notre structure financière de façon prudente mais efficiente, incluant le remboursement de capital aux actionnaires lorsque cela est approprié.

Présenter nos stratégies, nos objectifs et notre rendement de façon claire à tous les intervenants du marché.

Toutes ces actions sont guidées par les principes fondamentaux actuels de PCC.

La stratégie de création de valeur continue des sociétés du groupe de PCC s'appuie sur trois leviers principaux

1

Leviers internes des sociétés en exploitation cotées en bourse

**Stratégies de croissance interne au sein de chacune de nos sociétés en exploitation cotées en bourse :
Great-West Lifeco, IGM et GBL**

2

Leviers des sociétés en exploitation cotées en bourse en matière de fusions et acquisitions

Déploiement et redéploiement de capitaux

3

Leviers de la société de portefeuille

Mesures que nous pouvons prendre au sein de PCC et entre PCC et ses sociétés en exploitation cotées en bourse

Création de valeur par les sociétés en exploitation cotées en bourse : une priorité

GREAT-WEST
LIFECO INC.

Financière
IGM

GBL

- Tirer parti de l'essor de nos activités afin de continuer à générer une croissance accrue des bénéfices et des flux de trésorerie
- Rechercher des transactions de fusions et d'acquisitions afin d'améliorer les bénéfices et le positionnement stratégique
- Gérer le portefeuille de façon continue pour s'assurer d'atteindre les objectifs de croissance et de rendement
- Communiquer clairement la stratégie de création de valeur à toutes les parties prenantes

Essor important pour les sociétés en exploitation cotées en bourse



- Actif administré de 2,2 billions \$
- Poursuite de la progression stratégique de l'exploitation canadienne, y compris l'acquisition de SécuritéIndemnité
- Acquisitions d'Empower – intégration sur la bonne voie
- Maintien du rendement élevé des placements de Putnam
- Ventes de produits individuels de gestion de patrimoine de l'exploitation européenne supérieures aux niveaux précédant la pandémie
- Solide bassin de nouvelles affaires dans le secteur Solutions de gestion du capital et des risques

- Bénéfice par action de 0,99 \$, soit le résultat trimestriel le plus élevé de l'histoire d'IGM
- Actif géré et actif sous services-conseils record de 262 G\$
- Ventes nettes de fonds d'investissement records de 1,9 G\$ au T2
- IG Gestion de patrimoine : entrées de trésorerie nettes des clients records de 670 M\$ et actif administré record de 112 G\$ au T2
- Mackenzie : ventes nettes records de 1,7 G\$ et actif administré record de 202 G\$ au T2

- Valeur de l'actif net de 23,1 G€, soit une hausse de 9 % par rapport au T1
- Rotation du portefeuille de 3,3 G€ depuis le début de l'exercice 2021
- Acquisition, en août 2021, de L'Etoile Properties, un gestionnaire d'investissements immobiliers paneuropéen évalué à 7 G€
- Poursuite des rachats d'actions afin de tirer parti de l'escompte par rapport à la valeur de l'actif net
- La direction de GBL prévoit une hausse de 10 % du dividende pour l'exercice 2021, sous réserve de l'approbation du conseil d'administration

Note : Tous les chiffres sont au 30 juin 2021 ou pour le trimestre clos à cette date, sauf indication contraire.

Acquisition des activités liées aux services de retraite à service complet de Prudential par Empower Retirement



Le 21 juillet, Empower Retirement a annoncé une entente visant l'acquisition des activités liées aux services de retraite à service complet de Prudential, soit une transaction d'une valeur totale de 4,45 G\$ (3,55 G\$ US).



Renforce la position d'Empower en tant que chef de file du secteur américain des services de retraite et procure d'importantes occasions de synergies

- Renforce la position de chef de file d'Empower en tant que 2^e ⁽¹⁾ plus important fournisseur de services de retraite aux États-Unis et augmente le nombre de ses participants à plus de 16 millions et son actif administré à 1,4 billion \$ à travers 71 000 régimes
- Rehausse la position qu'occupe Empower auprès des grandes sociétés, du secteur public et des clients de Taft-Hartley
- Ajoute de nouvelles capacités et améliore les occasions de développement de la gestion de patrimoine et de placements
- Transaction financièrement attrayante devant donner lieu à une augmentation de 8 % à 9 % ⁽²⁾ du bénéfice par action et à un multiple de capitalisation de 8,1x ⁽³⁾, une fois les synergies pleinement finalisées

⁽¹⁾ Selon l'étude publiée en 2020 par Pensions & Investments concernant les services de tenue de dossiers des régimes de retraite à cotisations définies (données au 30 septembre 2020).

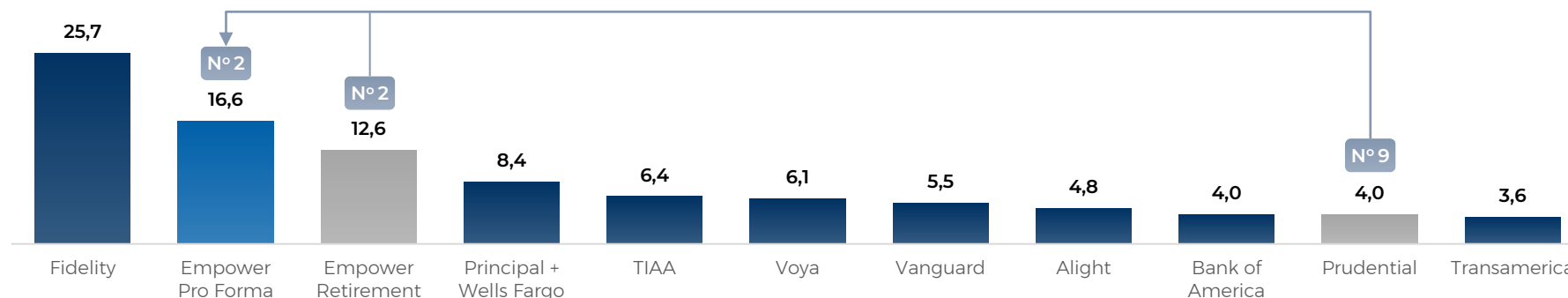
⁽²⁾ En fonction i) des objectifs financiers à moyen terme de Great-West Lifeco, soit une croissance du bénéfice par action de 8 % à 10 % par année, comme l'indique le communiqué de presse de Great-West Lifeco daté du 8 juin 2021, ii) des estimations consensuelles relatives aux bénéfices de l'Institutional Brokers Estimate System (IBES) et iii) du bénéfice attendu des activités liées aux services de retraite de Prudential, après avoir pleinement reflété les synergies et excluant les charges d'intégration sur une base annualisée à la fin de 2023.

⁽³⁾ En supposant un financement composé de fonds propres à 70 % et d'emprunts à 30 % (financement réel provenant de ressources existantes, d'instruments hybrides et d'emprunts additionnels).

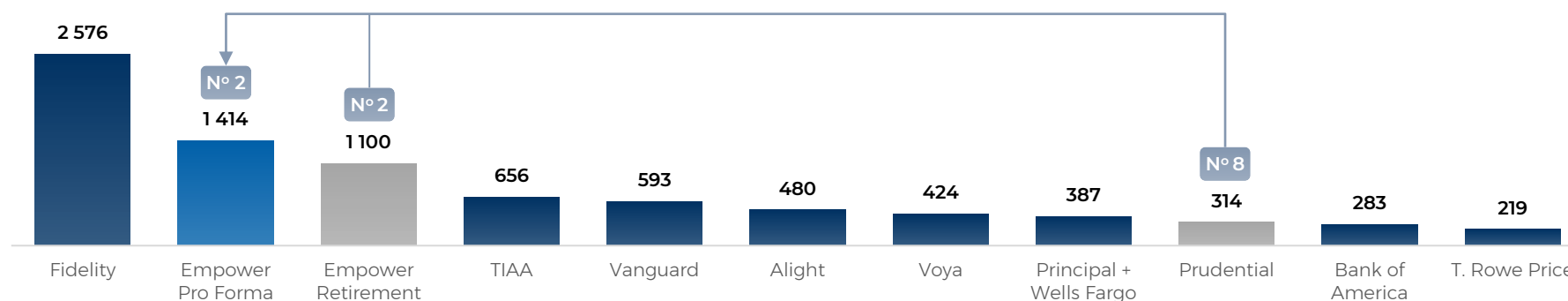
Le regroupement confirme clairement la 2^e position d'Empower



10 principaux fournisseurs de régimes à cotisations définies en fonction du nombre de participants (en millions)

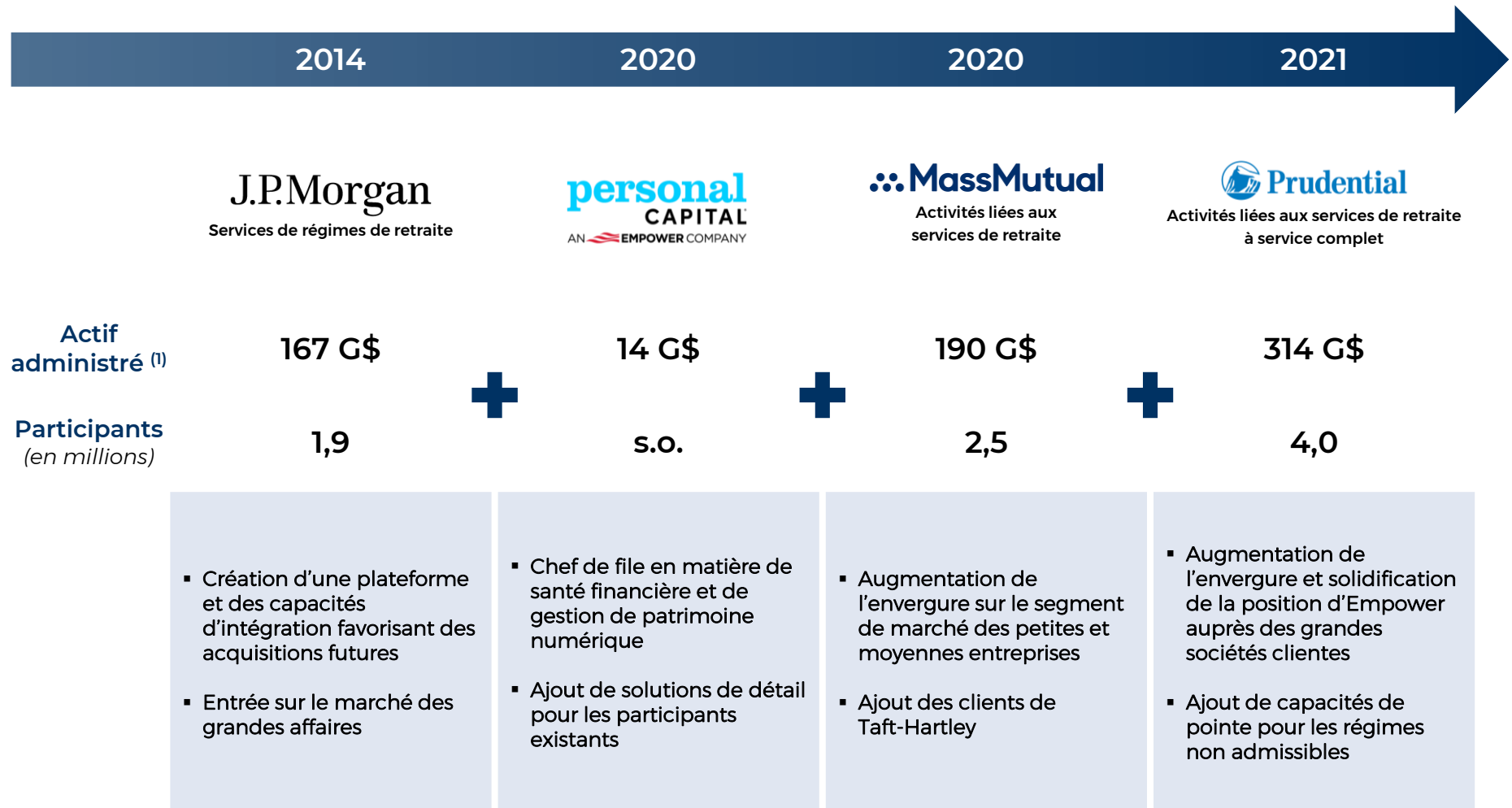


10 principaux fournisseurs de régimes à cotisations définies en fonction de l'actif administré (en G\$)



Source : Étude publiée en 2020 par Pensions & Investments concernant les services de tenue de dossiers des régimes de retraite à cotisations définies (données au 30 septembre 2020).
 Note : Les données pro forma pour Empower sont au 31 mars 2021 et se rapportent à Empower et à MassMutual. Les données pour Prudential sont au 31 mars 2021. Les données que présentent Empower et Prudential portent sur l'ensemble de leurs activités (pas uniquement sur les régimes à cotisations définies). Les données étant déclarées par les sociétés elles-mêmes, il n'est toutefois pas possible de confirmer que c'est le cas pour toutes les sociétés incluses dans l'étude.

Les acquisitions ont contribué à faire d'Empower un chef de file du secteur et transformé la répartition des activités et le profil de bénéficiaire de Great-West Lifeco



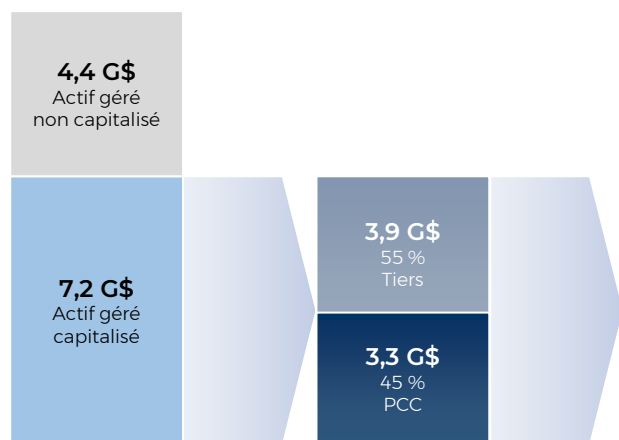
⁽¹⁾ Mesure financière non conforme aux normes IFRS. Se reporter au plus récent rapport de gestion de Great-West Lifeco pour obtenir plus de détails sur cette mesure. Actif administré de Prudential au 31 mars 2021.

Sagard et Power Sustainable continuent d'attirer des capitaux de tiers favorisant la croissance de l'actif géré

- Actif géré capitalisé et non capitalisé de 11,6 G\$ au 30 juin 2021, dont une tranche de 65 % provenant de tiers
- Importante mobilisation de capitaux et développement de produits en cours ⁽¹⁾
 - Clôture additionnelle de Sagard Credit Partners II au T2 de 2021 et engagement subséquent de 78 M\$ US en juillet 2021, pour un total de 987 M\$ US
 - Clôture additionnelle de Portage III au T2 de 2021 et engagement subséquent de 145 M\$ US en juillet 2021, pour un total de 358 M\$ US
 - Mobilisation de capitaux de 240 M\$ US lors du lancement en juillet 2021 de la société d'acquisition à vocation spécifique Portage Fintech Acquisition Corporation
 - Clôture additionnelle de 34 M€ de Sagard Europe 4 au T2 de 2021
 - Engagement de 200 M\$ US dans Power Pacific par un régime de retraite américain au T2 de 2021

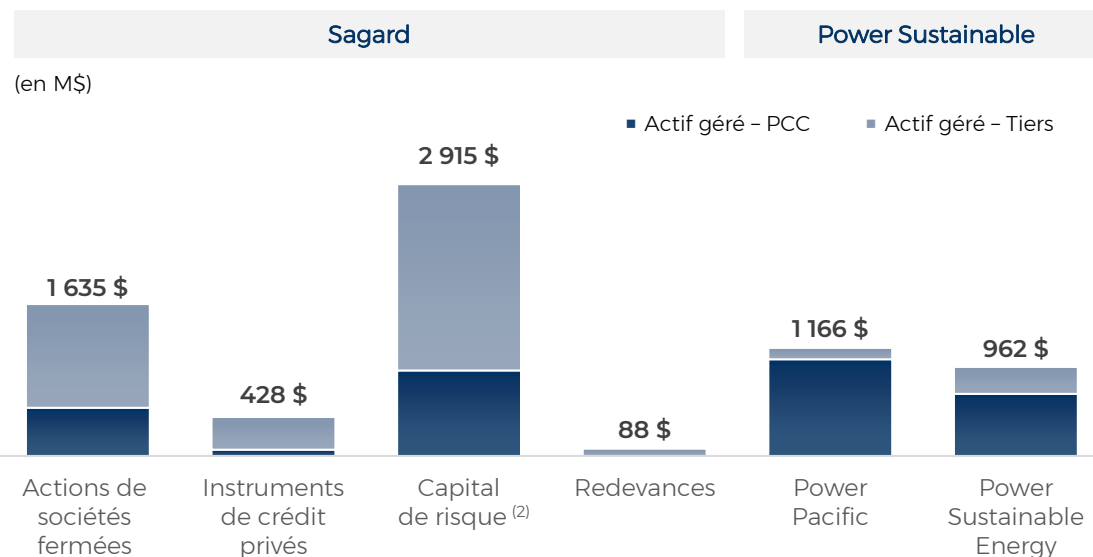
Actif géré capitalisé et non capitalisé

Total : 11,6 G\$



Total de l'actif géré capitalisé et actif géré capitalisé par plateforme

Total : 7,2 G\$



Note : Montants convertis en dollars canadiens en fonction des taux de change au 30 juin 2021. L'actif géré exclut les entreprises autonomes. Les tiers comprennent les entreprises associées, y compris Great-West Lifeco, IGM et GBL, de même que des engagements des équipes de direction.

⁽¹⁾ L'actif géré capitalisé et non capitalisé au 30 juin 2021 n'inclut pas les fonds lancés ou les capitaux mobilisés après le 30 juin 2021.

⁽²⁾ Inclut la participation dans Wealthsimple évaluée à 2,1 G\$ en fonction de sa ronde de financement de mai 2021.

Développement de plateformes de placement dans des actifs alternatifs afin de générer un bénéfice récurrent grâce à la gestion d'actifs

En plus de réaliser des rendements sur les capitaux de lancement investis dans les fonds Sagard et Power Sustainable, PCC prévoit générer un bénéfice récurrent grâce à ses activités de gestion d'actifs.

- Honoraires récurrents générés sur le capital engagé ou investi
 - Honoraires de gestion de base allant de 0,85 % à 2,25 % ⁽¹⁾
 - Activités de mobilisation de capitaux en cours pour cinq fonds lancés ⁽²⁾, et lancements additionnels de fonds prévus
- Intéressement aux plus-values cumulé et comptabilisé de façon continue ⁽³⁾

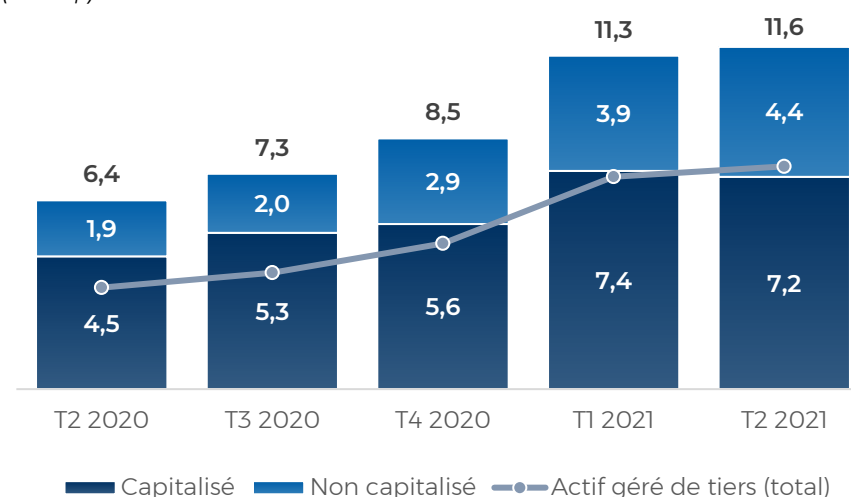
Activités de gestion d'actifs – État des résultats

(en M\$)

	T2 2021
Sagard Holdings	
Honoraires de gestion	18
Charges liées aux plateformes de placement	(28)
	(10)
Intéressement aux plus-values, montant net	11
Participations ne donnant pas le contrôle	2
	3
Power Sustainable	
Honoraires de gestion et autres	5
Charges liées aux plateformes de placement	(10)
	(5)
Commissions de performance et intéressement aux plus-values, montant net	(2)
	(7)
Bénéfice (perte) des activités de gestion d'actifs	(4)

Actif géré capitalisé et non capitalisé

(en C\$)



Note : Montants convertis en dollars canadiens en fonction des taux de change au 30 juin 2021. L'actif géré exclut les entreprises autonomes. Les tiers comprennent les entreprises associées, y compris Great-West Lifeco, IGM et GBL, de même que des engagements des équipes de direction.

⁽¹⁾ Pour en savoir plus sur les honoraires de base et l'intéressement aux plus-values de base par fonds, se reporter au plus récent rapport de gestion de la Société.

⁽²⁾ Sagard Credit Partners II, Portage III, Sagard Europe 4, Sagard NewGen, Power Pacific.

⁽³⁾ Comptabilisé en tenant compte de la variation de la juste valeur des placements sous-jacents dans le cas des fonds consolidés; comptabilisé une fois que la réalisation est hautement probable dans le cas des fonds non consolidés.

La stratégie de PCC en matière de gestion d'actifs alternatifs cadre avec la stratégie globale du groupe axée sur les placements alternatifs



- Commanditaire du Partenariat Power Sustainable en infrastructure énergétique, des fonds Portage et des fonds de crédit privés de Sagard Holdings, et investisseur dans Northleaf
 - Fait progresser la stratégie visant le développement des placements alternatifs pour son bilan
 - Accroît l'accès des clients à des solutions sur les marchés privés
 - Tire parti de la relation établie pour demeurer à l'avant-garde des avancées en matière de technologies financières et explorer les occasions de partenariat



- Investisseur dans Northleaf et commanditaire des fonds Portage de Sagard Holdings
 - Accroît l'accès des clients à des solutions sur les marchés privés
 - Augmente les capacités de gestion d'actifs d'IGM en ce qui a trait aux actions de sociétés fermées, aux instruments de crédit privés et aux infrastructures à l'échelle mondiale
 - Tire parti de la relation établie pour demeurer à l'avant-garde des avancées en matière de technologies financières et explorer les occasions de partenariat



- Commanditaire de plusieurs fonds de Sagard Europe par l'entremise de Sienna Investment Managers
 - GBL et Sagard tirent parti de l'expérience et de l'expertise de l'un et l'autre grâce aux membres de la haute direction et du conseil d'administration qu'ils ont en commun

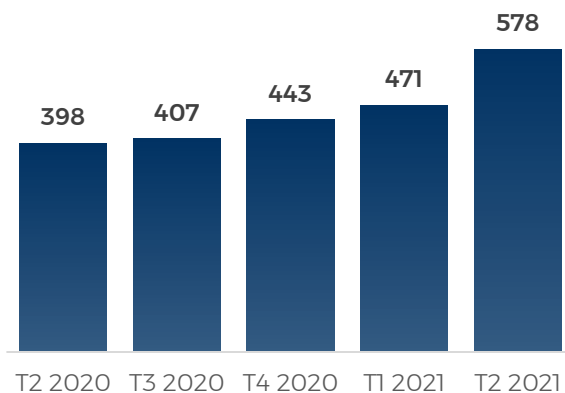
Croissance accélérée de China AMC



- Un gestionnaire d'actifs de premier plan en Chine pour les fonds communs de placement, les FNB et les fonds institutionnels.
- L'actif géré ⁽¹⁾ s'élevait à 1 607 milliards RMB¥ en juin 2021, comparativement à 1 461 milliards RMB¥ en décembre 2020, soit une hausse de 10 %.
- La quote-part revenant à PCC du bénéfice de China AMC ⁽²⁾ s'est chiffrée à 15 M\$ au T2 de 2021, comparativement à 10 M\$ au T2 de 2020.

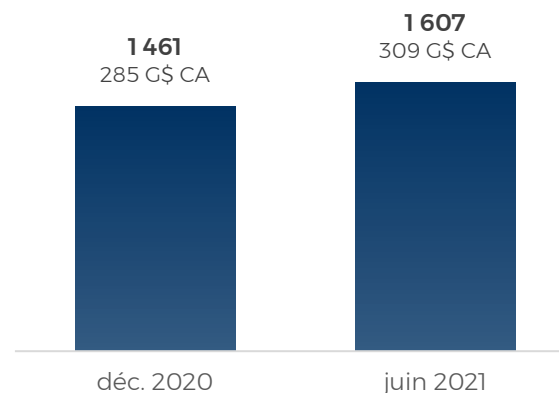
Bénéfice net

(en millions RMB¥)

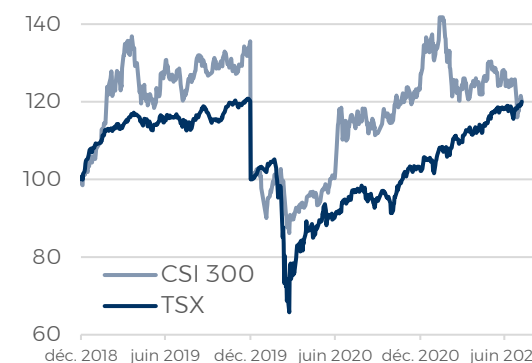


Actif géré ⁽¹⁾

(en milliards RMB¥)



Performance du marché






⁽¹⁾ En excluant l'actif géré des filiales.

⁽²⁾ En fonction d'un taux de change moyen de 0,1900 \$ CA/RMB¥ au T2 de 2021 et de 0,1955 \$ CA/RMB¥ au T2 de 2020.

Entreprises autonomes – une source additionnelle de création de valeur

PCC gèrera les entreprises autonomes, représentant une valeur de l'actif net totale de 2,0 G\$ ⁽¹⁾, de manière à réaliser de la valeur au fil du temps.

- 73 % de la valeur de l'actif net des entreprises autonomes est cotée en bourse (c.-à-d. Lion Électrique et GP Strategies).
- La valeur des entreprises autonomes a diminué pour se chiffrer à 1,7 G\$ ⁽¹⁾ selon le cours des actions au 6 août 2021.

Entreprise	Juste valeur au 6 août 2021 (sociétés cotées en bourse)	Faits saillants
 <p>LA COMPAGNIE ÉLECTRIQUE LION (TSX : LEV, NYSE : LEV)</p>	1 224 M\$	<p>Chef de file nord-américain du transport électrique</p> <ul style="list-style-type: none"> Plus importante commande de camions à ce jour, soit 100 camions à zéro émission pour Pride Group Enterprises Partenariat avec IKEA Canada pour des livraisons à domicile dans plusieurs marchés partout au Canada Annonce de la construction d'une usine de fabrication de batteries et d'un centre d'innovation au Québec
 <p>GP STRATEGIES (NYSE : GPX)</p>	93 M\$	<p>Fournisseur mondial de solutions de transformation de la main-d'œuvre en matière de formation, de stratégies et solutions d'apprentissage numérique, de services-conseils en gestion et de services d'ingénierie</p> <ul style="list-style-type: none"> Fusion annoncée avec Learning Technologies Group pour 20,85 \$ US par action de GP Strategies en trésorerie, soit une transaction évaluée à environ 394 M\$ US ou une prime d'environ 32 % au moment de l'annonce pour les actionnaires de GP Strategies
 <p>LMP3</p>	Société fermée	<p>Spécialiste en solutions DEL durables et de haute performance pour des environnements commerciaux, institutionnels et urbains</p> <ul style="list-style-type: none"> Élan positif et croissance générés grâce au lancement de ses nouveaux produits
<p>Peak Achievement Athletics</p>	Société fermée	<p>Chef de file du domaine des articles de sport avec des marques telles que Bauer, Cascade Lacrosse et Maverick Lacrosse</p> <ul style="list-style-type: none"> Activités en plein essor grâce à la reprise des activités sportives après la pause causée par la pandémie de COVID-19 et grâce au lancement de nouveaux produits

⁽¹⁾ Déduction faite de l'impôt et du régime de rémunération incitative à long terme. Un passif d'impôt différé additionnel est inclus dans la valeur de l'actif net des participations dans les entreprises autonomes présentées à leur juste valeur, sans tenir compte d'éventuelles stratégies de réduction d'impôt. La Société a des attributs fiscaux (qui ne sont pas par ailleurs comptabilisés dans le bilan) qui pourraient réduire l'impôt advenant la cession de ses participations dans les entreprises autonomes.

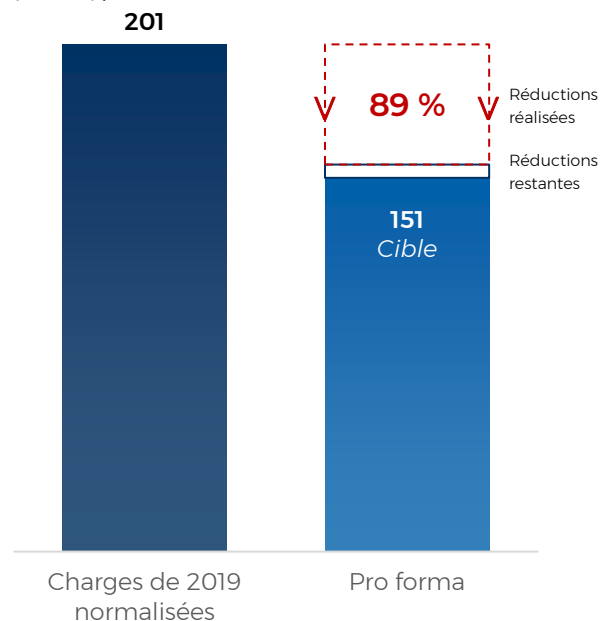
Réduction des charges d'exploitation

Jusqu'à maintenant, nous avons mis en place des mesures permettant de réaliser 89 % des réductions de charges d'exploitation visées, soit 45 M\$ selon un taux annualisé.

- Départ à la retraite des co-chefs de la direction et changements sur le plan de la gouvernance
- Élimination de certains des frais liés au statut de société ouverte de CFP
- Restructuration du modèle de services-conseils et de services de recherche du groupe
- Diminution de notre empreinte immobilière grâce à la vente de quatre immeubles
- Réorganisation des services liés aux déplacements
- Autres activités de restructuration

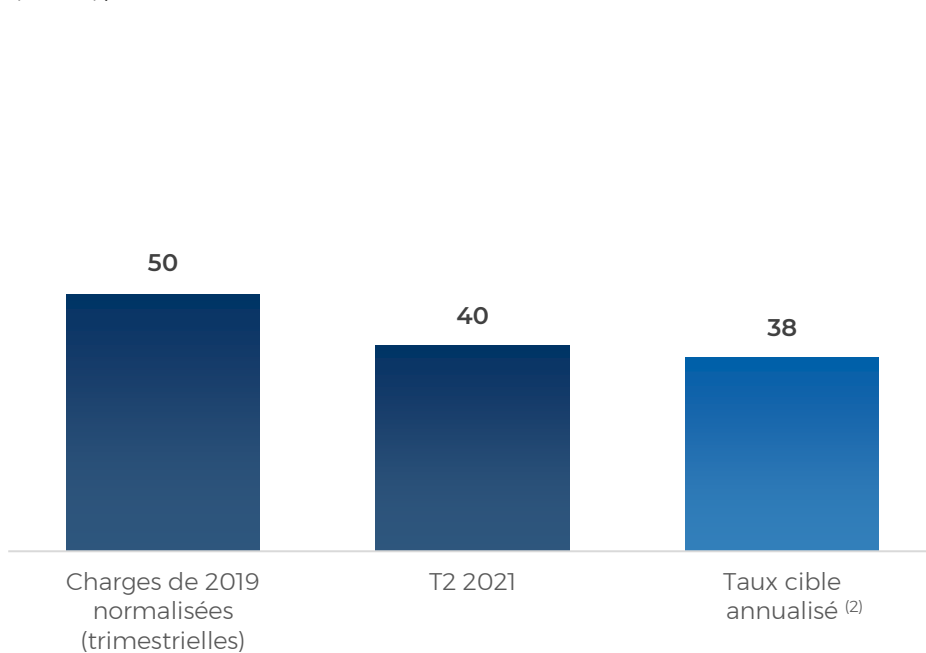
Progrès réalisés à ce jour

(en M\$)



Charges d'exploitation trimestrielles ⁽¹⁾

(en M\$)



⁽¹⁾ Le T2 de 2021 comprend des charges d'exploitation (37 M\$) et un amortissement (3 M\$). Exclut les charges financières (14 M\$) et l'impôt sur le bénéfice (économie de 16 M\$).

⁽²⁾ Le taux cible annualisé pour les charges d'exploitation exclut l'incidence des économies de coûts liées à la pandémie.

Power Corporation et ses sociétés en exploitation cotées en bourse ont rehaussé leurs programmes de communication avec les investisseurs



POWER CORPORATION
DU CANADA

- Lancement, au T1 de 2020, de conférences téléphoniques trimestrielles portant sur les résultats
- Au T2 de 2020, nouvelle présentation de l'information relative aux plateformes de placement, alignée sur le modèle d'affaires
- Bonification des informations non consolidées et des informations portant sur les plateformes de placement dans les rapports de gestion
- Rencontres avec 100 investisseurs et analystes depuis le début de l'exercice 2021

GREAT-WEST
LIFECO INC.

- Adoption de la mesure du « bénéfice fondamental » et introduction de la nouvelle présentation des secteurs au T1 de 2020
- Présentation améliorée de la source de bénéfices au T2 de 2020
- Ajout de nouvelles diapositives dans la présentation portant sur les résultats trimestriels du T1 de 2021 pour mettre en évidence les facteurs de croissance et rehausser la communication de l'information au sujet des activités
- Tenue de la Journée des investisseurs portant sur Empower Retirement, le 8 juin 2021
- Objectifs financiers à moyen terme : croissance annuelle de 8 % à 10 % du bénéfice fondamental par action et de 14 % à 15 % du rendement des fonds propres fondamental

Financière
IGM

- Nouvelle présentation des secteurs introduite au T3 de 2020 : *Gestion de patrimoine, Gestion d'actifs et Placements stratégiques et autres*
- Au T1 de 2021, davantage d'informations incluses à l'égard des secteurs à présenter au titre du poste du bénéfice net
- Introduction du bénéfice net ajusté et de l'évaluation par secteur au T1 de 2021 et renforcement de la méthode fondée sur la somme des parties pour l'évaluation

Liquidité, trésorerie et levier financier de PCC

- PCC continue d'évaluer les conditions du marché dans le but de relancer l'offre publique de rachat dans le cours normal des activités.
 - Le programme d'offre publique de rachat dans le cours normal des activités a été suspendu à la fin du mois de mars 2020 en raison de l'incidence de la pandémie sur le marché.
 - Les rachats d'actions ont été limités à ce jour en 2021 – ils ont toutefois été suffisants pour contrebalancer l'effet dilutif des options exercées.
- PCC cible au moins deux à trois fois le montant des charges fixes en trésorerie au niveau des sociétés de portefeuille.
- À mesure que la trésorerie provenant de la monétisation d'entreprises autonomes sera réalisée, la trésorerie excédentaire sera remboursée aux actionnaires en l'absence d'occasions de fusions et d'acquisitions générant de la valeur.
- Les ratios de levier financier consolidés du groupe augmenteront temporairement en raison des récentes activités de fusions et d'acquisitions de Great-West Lifeco. Les flux de trésorerie et les bénéfices solides devant être générés grâce à ces acquisitions devraient ramener les leviers financiers aux niveaux cibles à court terme.

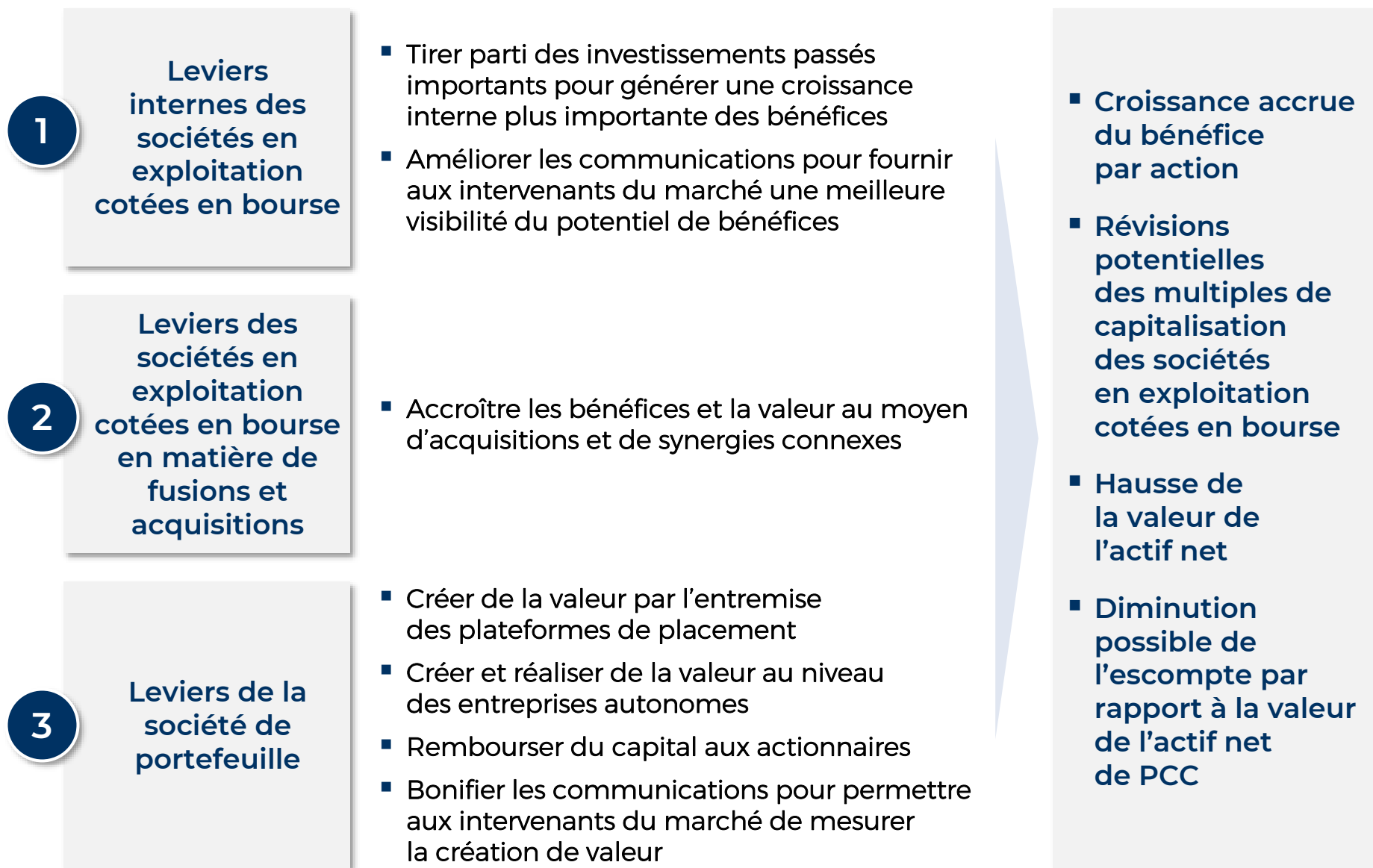
Escompte par rapport à la valeur de l'actif net de PCC

L'escompte par rapport à la valeur de l'actif net de Power Corporation a diminué en raison de l'intensification des activités de la Société.



⁽¹⁾ Au 6 août 2021

Plan de création de valeur



Note : Les sociétés en exploitation cotées en bourse de PCC comprennent notamment Great-West Lifeco, la Financière IGM et GBL.

Activités en cours et réalisations en matière de facteurs ESG dans l'ensemble du groupe PCC

Les progrès constants réalisés en 2021 permettent au groupe de bien se positionner pour la poursuite de ses réalisations.



FTSE4Good



- Sagard et Power Sustainable (les plateformes de placements dans des actifs alternatifs de PCC) sont devenues signataires des Principes pour l'investissement responsable.
- PCC et IGM ont été à nouveau incluses dans le FTSE4Good Global Index, indice ne comprenant que 30 sociétés canadiennes sur les quelque 1 000 sociétés mondiales qui le composent, ce qui atteste de leurs solides pratiques en matière de facteurs ESG.
- IGM s'est classée au premier rang parmi les sociétés de services de placement dans le palmarès des 100 sociétés les plus durables au monde de Corporate Knights et a été incluse dans la liste des 50 meilleures entreprises responsables au Canada établie par Corporate Knights.
- PCC, Great-West Lifeco et IGM continuent de présenter leurs réalisations dans le cadre de la lutte aux changements climatiques dans le questionnaire de 2021 sur les changements climatiques du CDP, tandis que GBL y participe pour la première fois.

Résumé

- PCC continue de faire évoluer sa stratégie de création de valeur.
- Les sociétés en exploitation cotées en bourse enregistrent une forte croissance interne grâce à l'essor généré par leurs activités.
- L'accent sur les occasions de fusions et d'acquisitions est maintenu, incluant les activités liées aux services de retraite à service complet de Prudential, SécuritéIndemnité et Ark Life.
- Des progrès constants sont réalisés en matière de création de valeur pour les entreprises autonomes, incluant la transaction visant GP Strategies.
- Les plateformes de placements dans des actifs alternatifs continuent de générer des rendements attrayants et de mobiliser des capitaux de tiers.
- Grâce aux solides bénéfices et flux de trésorerie générés par l'ensemble de ses activités, le groupe PCC est en bonne position pour saisir les occasions futures.

Questions



POWER CORPORATION
DU CANADA

Annexes



POWER CORPORATION
DU CANADA

Abréviations

Les abréviations suivantes sont utilisées dans la présente présentation :

adidas	adidas AG	Ontex	Ontex N.V.
Ark Life	Ark Life Assurance Company dac	Parjointco	Parjointco N.V.
Canada Vie	La Compagnie d'Assurance du Canada sur la Vie	Parques Reunidos	Parques Reunidos Servicios Centrales, S.A.
Canyon	Canyon Bicycles GmbH	Peak Achievement Athletics ou Peak	Peak Achievement Athletics Inc.
China AMC	China Asset Management Co., Ltd.	Pernod Ricard	Pernod Ricard SA
Empower Retirement ou Empower	Great-West Life & Annuity Insurance Company	Personal Capital	Personal Capital Corporation
Facteurs ESG	Facteurs environnementaux, sociaux et de gouvernance	Portage I ou Portage I LP	Portag3 Ventures Limited Partnership
Financière Power ou CFP	Corporation Financière Power	Portage II ou Portage II LP	Portag3 Ventures II Limited Partnership
FNB	Fonds négocié en bourse	Portage III ou Portage III LP	Portage Ventures III Limited Partnership
G\$	Milliards de dollars	Power Corporation, Power, PCC ou la Société	Power Corporation du Canada
GBL	Groupe Bruxelles Lambert	Power Pacific	Gestion d'investissement Power Pacific Inc.
GEA	GEA Group	Power Sustainable	Capitiaux durables Power Inc.
GP Strategies	GP Strategies Corporation	Power Sustainable Energy	Power Sustainable Infrastructure énergétique
Great-West Lifeco ou Lifeco	Great-West Lifeco Inc.	PPSIE	Partenariat Power Sustainable en infrastructure énergétique
Holcim	Holcim Ltd	Prudential	Prudential Financial, Inc.
IFRS	Normes internationales d'information financière	Putnam	Putnam Investments, LLC
IG Gestion de patrimoine	Groupe Investors Inc.	Sagard ou Sagard Holdings	Sagard Holdings Inc.
IGM ou Financière IGM	Société financière IGM Inc.	SécurIndemnité	SécurIndemnité inc.
Imerys	Imerys SA	SGS	SGS SA
IntegraMed	IntegraMed America, Inc.	Sienna	Sienna Investment Managers
Koho	KOHO Financial Inc.	TCAC	Taux de croissance annuel composé
Lion Électrique	La Compagnie électrique Lion	TotalEnergies	TotalEnergies SA
LMPG	LMPG inc.	TRI	Taux de rendement interne
M\$	Millions de dollars	TSX	Bourse de Toronto
Mackenzie ou Placements Mackenzie	Corporation Financière Mackenzie	Umicore	Umicore, NV/SA
MassMutual	Massachusetts Mutual Life Insurance Company	Wealthsimple	Wealthsimple Financial Corp.
Mowi	Mowi ASA	Webhelp	Groupe Webhelp
Northleaf	Northleaf Capital Group Ltd.		
NYSE	Bourse de New York		

Valeur de l'actif net de GBL



Les sociétés du portefeuille ont fait preuve d'adaptabilité et de résilience grâce à leur position de chefs de file dans leurs secteurs, leur taille considérable et la vigueur de leurs bilans.

	Participation en %	Valeur au 30 juin 2021 (en M€)	Quote-part de la valeur revenant à PCC (en M€) ⁽¹⁾
Placements cotés en bourse et privés			
adidas	6,8 %	4 305	607
Pernod Ricard	7,6 %	3 724	525
SGS	18,9 %	3 722	525
Umicore	15,9 %	2 021	285
Imerys	54,6 %	1 829	258
Mowi	7,0 %	780	110
Holcim	2,1 %	665	94
GEA	7,2 %	447	63
Ontex	20,0 %	173	24
TotalEnergies	0,01 %	10	1
Investissements privés			
Webhelp	60,8 %	1 392	196
Canyon ⁽²⁾	51,9 %	349	49
Parques Reunidos	23,0 %	143	20
Sienna Investment Managers		2 707	382
Autres		150	21
Portefeuille		22 416	3 161
Actions propres		904	127
Dette brute		(3 283)	(463)
Trésorerie et équivalents de trésorerie		3 021	426
Valeur de l'actif net		23 057	3 251
Valeur de l'actif net par action (en €)		142,89	

⁽¹⁾ Quote-part de la valeur revenant à PCC, calculée en fonction d'une participation de 14,1 %, détenue par l'entremise de Parjointco, une entreprise contrôlée conjointement (50 %).

⁽²⁾ Participation de GBL dans Canyon, par l'entremise de sa participation de 86,45 %, détenue conjointement avec des co-investisseurs dans GFC Capital, qui détient elle-même 60,00 % du véhicule d'acquisition; participation de GBL excluant les actions détenues par Sienna Investment Managers (participation indirecte additionnelle de 1,45 %).